



**ANTEIS (Gilles Bos). SECU4 (Ralph Rimet & Simon Rinaldi). GENKYOTEX (Patrick Page). Biotechnologies. Electronique. Pharmacie. Trois secteurs qui illustrent la grande diversité des nouvelles sociétés. Avec un point commun: de belles levées de fonds en 2008.**

# 160 jeunes sociétés ont créé 1500 emplois

Des reconnaissances internationales. Des rachats. Des levées de fonds malgré des marchés financiers en berne. De nouvelles aides. Et quelques jolies croissances. Avec à la clé des nouveaux postes à forte valeur ajoutée.

## ■ Aline Yazgi

PHOTOS: AGENCE REZO

Les turbulences sur les marchés financiers ne semblent pas avoir ralenti la création d'entreprises, du moins si l'on en croit notre panorama annuel des start-up romandes qui en recense une nouvelle fois quelque 160. Dont près de 20 nées en 2008.

Certaines ont même énormément grandi: la société de technologies médicales **Anteis** emploie désormais 140 personnes. Soit 90 de plus que l'année précédente! **Neo Advertising**, actif dans les médias électroniques, a bondi à 200 collabora-

teurs. Et ces start-up ne s'illustrent plus uniquement dans la technologie, elles commencent à compter dans le paysage économique: ensemble, elles ont créé quelque 1500 emplois.

En revanche, ces secousses ont logiquement eu des conséquences sur l'afflux de capitaux. Les venture capitalists, dans leur ensemble, ont moins investi dans les jeunes entreprises. Alors qu'en 2007, quelques transactions de plusieurs dizaines de millions avaient eu lieu (58 millions pour **Novimmune**, 68 millions pour **Preglem...**), les deals de cette année ont été plus modestes. Ce qui n'a pas empêché un

certain nombre de start-up de convaincre les financiers. Ainsi, la biotech **GenKyotex** a levé 4 millions, **Sensimed** (dispositifs médicaux pour l'ophtalmie) a obtenu un premier tour de financement de 8 millions. La genevoise **GeNeuro** qui s'attaque aux origines de la sclérose en plaques (*voir Succès! de novembre 2007*) a levé 12 millions de francs. La lausannoise **Pico-Drill**, créée par le duo de serial entrepreneurs Jean-Pierre Rosat et Christian Schmidt, a reçu 5,8 millions. Parmi les sociétés qui ne sont plus recensées, **Omnisens**, créée en 2000, a levé 6 millions et **Dartfish** (société fribourgeoise spécialisée dans le logiciel d'analyse vidéo)

a réalisé une augmentation de capital de 4,2 millions.

Si, de la part des capital-risqueurs, 2008 a été un cru plutôt moyen, il n'en va pas de même pour les nouvelles aides aux start-up. L'incubateur The Ark a doublé ses capacités d'hébergement de start-up sur son site de Martigny (IdeArk). L'EPFL et le canton de Vaud ont lancé un nouveau fonds de soutien à la création d'entreprises (Polytech Ventures). Quant à l'initiative Venture Kick (soutenue par des fondations privées), elle a distribué plus de 1,5 million de francs en un an, et ce à 49 projets en amorçage. Sans compter les formations qui s'adressent

## Qui figure dans le listing?

Il est toujours difficile d'affirmer sans se tromper que telle société est une start-up et que telle autre n'en est pas. Il n'existe en effet aucune définition précise de ce terme. Certains estiment qu'on peut être une start-up pendant dix ans, d'autres restreignent cette appellation à celles qui ont été financées par du capital-risque, d'autres encore ont une conception très large de ce terme. Dans notre listing, nous avons retenu les critères suivants:

est start-up une entreprise créée en 2003 ou après, active dans les **hautes** ou les **nouvelles technologies**.

Nous avons laissé de côté les pures entreprises de conseil ou de vente, estimant qu'une jeune pousse doit avoir connu une phase de développement. Nous avons également écarté les filiales de groupes étrangers.

Ne figurent que les entreprises nous ayant répondu. Les données publiées nous ont été fournies par les sociétés et n'engagent en rien la rédaction. Elles ont en revanche été réécrites afin de gommer les éléments publicitaires.

### ■ En rouge: les sociétés créées en 2008.

*Ce listing n'a pas la prétention d'être exhaustif.*

aux jeunes entrepreneurs, à l'image de Venturelab ou du MoT Executive MBA de l'EPFL, qui célèbre ses 10 ans cette année et par qui ont passé quelques entrepreneurs à succès (Jean-Pierre Rosat - **Apoxis**, **Cytion**, **PicoDrill** - ou Alexandre Closset - **HTCeramix** et **VHF Technologies**).

Enfin, la vie des start-up passe aussi par des prix (**Epithelix** a par exemple reçu le célèbre Prix Vigier). Par des rachats (**MindOnSite**, d'Elodie Primo, a été acquise à 51% par Demos) et par des accords avec des grands groupes, à l'image d'**Addex** (qui ne figure plus dans notre listing, ayant été créée en 2002), qui s'est alliée avec le géant Merck & Co contre la maladie de Parkinson. Avec ses 125 collaborateurs et ses premiers chiffres noirs annoncés cet été, l'entreprise biotech genevoise semble d'ailleurs bien partie pour marcher sur les traces d'Actelion.

## ABCD TECHNOLOGY | Genève

[www.abcd-technology.com](http://www.abcd-technology.com)

**Microélectronique.** Couches minces pour opto-micro-électronique. A développé un équipement de déposition de couches minces unique ciblant tout particulièrement les oxydes complexes sur de grandes surfaces. Peut ainsi cibler une recherche de pointe dans le développement de nouveaux matériaux pour les nanotechnologies à très fort potentiel.

**Créée** en mars 2006 par Giacomo Benvenuti

**Dirigée** par le créateur

**Collaborateurs:** 2

**Prévision du CA pour 2008:** CHF 5 millions environ

**Autofinancement**

## AC IMMUNE | Lausanne

[www.acimmune.com](http://www.acimmune.com)

**Biotechnologies.** Développe des traitements contre la maladie d'Alzheimer sur trois axes: vaccins, anticorps et petites molécules. La thérapie moléculaire est utilisable pour le diagnostic. A levé 24 millions de francs (en deux tranches) depuis sa création. Fin 2006, a conclu un accord de licence avec Genentech pour plus de 300 millions.

**Faits marquants de l'année:** Le vaccin a approuvé significativement les capacités mémorielles. Idem pour les anticorps (anti-Abeta mAb: immunothérapie passive en partenariat avec Genentech). Les petites molécules contre la maladie d'Alzheimer entrent en phase II d'ici à la fin de l'année; elles offrent un profil très sûr et ont été approuvées pour l'usage sur l'homme dans une autre indication.

**Créée** en 2003 par Andrea Pfeifer, PhD; Claude Nicolau, PhD; Roscoe Brady, MD; Ruth Grenfrenrath, PhD; Fred van Leuven, PhD; Wolfgang Stoiber; PhD

**Dirigée** par Andrea Pfeifer

**Collaborateurs:** environ 30

**Financement:** Privé

## ACTIV 21 | Sierre

[www.activ21.com](http://www.activ21.com)

**Internet.** Tests scientifiques d'évaluation personnelle dans les domaines de l'orientation professionnelle et de l'analyse de la personnalité. Outil de gestion de conflits. Tests de couples (adéquation des partenaires).

**Faits marquants de l'année:** Premiers produits commercialisés. Financement de la seconde étape. Autres développements en cours dans le domaine de la gestion professionnelle des RH.

**Créée** en juin 2006 par 21 partenaires

**Dirigée** par Marc Biderbost

**Collaborateurs:** 3 à 6 selon mandats

**Business model:** Vente directe sur Internet et contrats annuels de ventes forfaitaires pour les professionnels

**Financement:** Capitaux privés

**Relations:** TechnoArk et Cimark

## ACTIVE METRICS | Sierre

[www.activmetrics.com](http://www.activmetrics.com)

**Informatique.** Premier développeur de logiciels de tarification dynamique intégrés avec les services Web pour les hôteliers. Objectif: optimisation des prix de chambres. Publication de tarifs sur les différents canaux de distribution sur Internet/GDS. Moteur de réservations en ligne.

**Faits marquants de l'année:** Nouvelle collaboration avec un distributeur en ligne (portefeuille d'environ 500 hôtels) qui a déjà permis à quelques hôtels d'appliquer une tarification dynamique en ligne. Entrée sur le marché italien et autrichien. Extension d'hôtels de 5 étoiles et plus de 100 chambres et d'hôtels pour séminaires.

**Créée** en mai 2003 par Chris Ternoey et Diana Jelescu

**Dirigée** par Chris Ternoey

**Collaborateurs:** 5

## ADEYA | Carouge (GE)

[www.adeya.ch](http://www.adeya.ch)

**Télécommunications.** Développement et commercialisation d'une solution globale de sécurisation de l'information mobile. Solution compatible avec la majeure partie des appareils mobiles disponibles sur le marché. Fonctionnant tant pour la voix que pour l'échange de données (e-mail, synchronisation du calendrier), elle est disponible pour les clients institutionnels, gouvernementaux et privés.

**Faits marquants de l'année:** Cap des 2000 clients dépassé.

**Créée** en juillet 2007 par Cédric Renouard

**Dirigée** par le créateur

## ADRONIX | Marin-Epagnier

[www.adronix.ch](http://www.adronix.ch)

**Electronique.** Actif dans la mécatronique (système mécanique piloté par l'électronique et l'informatique) et l'électronique industrielle. Programmation en temps réel strict de microcontrôleurs et DSP. Conception de circuits programmables (FPGA) en VHDL. Contrôle de moteurs. Interfaçage de capteurs. Création de pile TCP/IP sur DSP.

**Créée** en 2005 par Philippe Amez-Droz

**Dirigée** par le créateur

**Collaborateur:** 1

**Autofinancement**

**AUGURIX.** Thierry Duvanel a mis sur le marché un produit permettant le dépistage quasi instantané de l'intolérance au gluten. Il a reçu plusieurs distinctions.



tion de systèmes d'information, promotion des nouveaux courants scientifiques et technologiques, dans le domaine de l'informatique.

**Faits marquants de l'année:** Démarrage du projet e-Babel dans le cadre de la SATW. Succès d'un projet de preuve de concept basé sur le paradigme orienté agent en milieu industriel dans une grande entreprise genevoise. Développement de l'architecture et mise en place d'un système d'information d'accès aux lois suisses. Développement de formations à distance.

**Créée** en avril 2006 par Johann Sievering  
**Dirigée** par le créateur

#### CNOTÉ MOBILE SOLUTIONS | Martigny

[www.cnote.ch](http://www.cnote.ch)

**Technologie de l'information.** Agence de communication spécialisée dans les nouvelles technologies de l'information. Participe aux développements de solutions mobiles et influence par ses réflexions les nouveaux modèles et les nouvelles tendances en matière de mobile marketing: SMS, MMS, Web Mobile, Codes-barres 2D (Mobile Tag), Bluetooth marketing.

**Créée** en juillet 2006 par Christian Desclouds, Jacques Métrailler, Olivier Darioly

**Dirigée** par Christian Desclouds

**Financement:** Soutien du Centre de compétences financières (CCF)

**Relations:** Incubateur de la Fondation The Ark, Coaching Cimark

#### COLORIX | Neuchâtel

[www.colorix.com](http://www.colorix.com)

**Microélectronique.** Développement, fabrication et commercialisation de colorimètres électroniques, destinés aux malvoyants, peintres en bâtiment, carrossiers et toute autre personne concernée par la couleur.

**Faits marquants de l'année:** En juin 2008, sortie d'un nouvel appareil permettant de télécharger – via son site Internet – les mises à jour des nuanciers 2, et ce 24h/24.

**Créée** en janvier 2005 par David Maurer

**Dirigée** par le créateur

#### CRASH-CAN | Genève

[www.crash-can.ch](http://www.crash-can.ch)

**Recyclage.** Fabrication et vente de presses pour le recyclage des contenants en PET (33 dl à 1,5l) et des canettes en aluminium de 2,5 à 5 dl à la cadence d'une pièce toutes les trois secondes en presse électrique et disponible également en modèle manuel. Gain en volume (60 à 66%), en eau (seulement 10% au recyclage), sur les produits recyclés (alu recyclable à l'infini et PET), en pétrole. Economie lors du transport. Travail en collaboration avec des entreprises romandes.

**Créée** en août 2008 par Guy Eberlin

**Dirigée** par le créateur

**Collaborateurs:** 1 chez Crash-Can et plusieurs chez les partenaires

**Financement:** Banque Raiffeisen

**Relations:** CRC-PME

#### CREATIVE HEATING SERVICES | Gland (VD)

**Energie.** Vente de chaleur optimisée à des industriels des secteurs agroalimentaire, biotech, matériaux et pétrole. Le service est rémunéré par une licence ou un partage du gain (généralement compris entre 30 et 60% de la consommation énergétique actuelle) réalisé grâce à la technologie maîtrisée par la société.

**Faits marquants de l'année:** Elue entreprise de l'année 2008 par *Capital Proximité*. Invitée à participer aux Premières Rencontres parlementaires sur les énergies renouvelables en France, suite au Grenelle de l'environnement, pour son témoignage sur les gains d'énergie espérés dans les procédés industriels. Réalisation des premiers pilotes expérimentaux de stérilisation de lait, cuisson de produits carnés, et séchage de poudres dans la chimie de spécialité. Signature en cours avec des partenaires industriels pour les applications touchant les traitements thermiques du bois, du pétrole, du silicium et du plasma sanguin.

**Créée** en décembre 2004 par Laurent Selles

**Dirigée** par le créateur

**Collaborateurs:** 6

**Business model:** Vente de services ou de licences.

**Prévision du CA pour 2008:** CHF 1,4 million

## KEYLEMON | Martigny

[www.keylemon.com](http://www.keylemon.com)

**Logiciels.** Applications informatiques basées sur la reconnaissance faciale et vocale dans le but de faciliter l'interaction avec l'ordinateur. Vise le grand public et privilégie les aspects convivialité et confort. Un premier produit a été développé, en collaboration avec l'Idiap. Ce logiciel a été téléchargé plus de 300 000 fois depuis juin 2007.

**Faits marquants de l'année:** Lauréats de différents prix: Lift Asia 2008, Venture Kick phase I et II, CCF seed money, Bourse Fondation The Ark.

**Créée** en mai 2008 par Gilles Florey, Yann Rodriguez et Antoine Perruchoud

**Dirigée** par Gilles Florey

**Collaborateurs:** 3

**Business model:** Vente de logiciels.

**Autofinancement**

**Relations:** Idiap, Fondation The Ark, CCF-Valais, VentureKick, Venturelab et AlpicT

## KEYSEP | Thonex (GE)

[www.keysep.com](http://www.keysep.com)

**Biotechnologies.** A pour objectif de devenir le leader du marché dans la production et la commercialisation de librairies de molécules humaines extraites de plasma. L'application principale de ces librairies est l'identification rapide des ligands naturels de récepteur orphelin. Ces librairies peuvent être utilisées pour des études d'interactions protéine - protéine, plus particulièrement dans le domaine de l'immunologie.

**Créée** en 2005 par Thierry Baussant et Gérard Rossellat

**Dirigée** par Thierry Baussant

## KLEWEL | Martigny

[www.klewel.com](http://www.klewel.com)

**Technologie de l'information.** Solutions pour enregistrer, archiver et rechercher l'information contenue dans des enregistrements numériques de présentations orales et conférences. Enregistre l'information présentée durant un colloque sans nécessiter le moindre effort de la part des intervenants. Distille automatiquement le cœur du message présenté. Permet de transmettre la connaissance des intervenants à tous via un moteur de recherche.

**Faits marquants de l'année:** Contrat avec ACM, le plus important organisateur de conférences scientifiques au monde, et avec l'Unicef. Prix «European Seal of e-Excellence». Prix Venture Leaders 2008. Sélection IMD 2008 EMBA Start-up Competition.

**Créée** en novembre 2007 par Maël Guillemot

**Dirigée** par le créateur

**Collaborateurs:** 4

**Business model:** B2B



**KLEWEL.** Maël Guillemot a reçu le Label européen d'excellence en technologies de l'information et multimédia dans le cadre du CEBIT à Hanovre. Il a mis au point des services d'enregistrement audiovisuel de congrès.

## LAMARQUE | Nyon

[www.lamarque.ch](http://www.lamarque.ch)

**Cosmétiques.** Crée et commercialise des produits cosmétiques sans substances nocives. Le retrait de ces dernières n'est possible que grâce à de nombreuses recherches, visant à remplacer les ingrédients litigieux par une nouvelle génération de substances sûres.

**Faits marquants de l'année:** Fin 2008, commercialisation à l'international.

**Créée** en août 2006 par 4 associés

**Dirigée** par Nathalie Lamarque

**Collaborateurs:** 8

**Business model:** Standard à l'industrie.

**Financement:** Fonds propres et un investisseur

**Relations:** Genilem, CTI Start-up

## LEMAN CARDIOVASCULAR | Morges

[www.lemancardiovascular.com](http://www.lemancardiovascular.com)

**Technologies médicales.** Développement, manufacture, distribution de valves cardiaques biologiques de 4<sup>e</sup> génération.

**Faits marquants de l'année:** Achevé avec succès la phase pré-clinique. Mise en place de la phase clinique. Début des études cliniques fin 2008.

**Créée** en 2004 par A. Kalangos, R. Andrieu, B. Broennimann, Y. Zhivilo

**Dirigée** par B. Broennimann**Collaborateurs:** 15**Chiffre d'affaires 2007:** CHF 3,5 millions**Financement:** Private Equity

## LEMAN GAMES | Chêne-Bourg (GE)

[www.lemangames.ch](http://www.lemangames.ch)

**Jeux vidéo.** Développe des jeux pour PC et les consoles Xbox et PS3. Ces jeux utilisent pleinement le potentiel de la technologie DMM (Digital Molecular Matter) développée par Pixelux Entertainment. Cette technologie est aujourd'hui exclusivement utilisée par LucasArts pour le développement des jeux *Star Wars: the Force Unleashed* et *Indiana Jones*. L'utilisation de DMM permet de réduire le temps de production des jeux vidéo et augmenter fortement le «game play».

**Faits marquants de l'année:** Développement d'un partenariat avec Pixelux Entertainment qui va prendre part dans l'actionnariat de Leman Games. Leman Games devient le partenaire officiel de la librairie d'objet DMM 3D.

**Créée** en 2007 par Raphaël Arrigoni

**Dirigée** par Laurent Bezault

**Collaborateurs:** 5

**Business model:** Publication de jeux et B2B.



**SECU4.** Ralph Rimet et Simon Rinaldi. Ils ont développé un système pour éviter les vols de téléphones portables et de laptops. Leur société a été désignée comme l'une des start-up les plus prometteuses d'Europe.

MEMS, un circuit électronique et des sources lasers présenteront des avantages importants par rapport à la taille, le coût et la consommation, ce qui permettra de les intégrer dans les téléphones portables et autres appareils multimédias.

**Faits marquants de l'année:** Acceptation et participation au programme CTI Start-up, finalisation et présentation des premiers prototypes, gagnant du concours VentureKick (phases I et II), premiers partenariats signés, début de la levée de fonds

**Créée** en octobre 2008 par Dr Nicolas Abelé, Marco Boella, Faouzi Khechana, Lucio Kilcher

**Dirigée** par Marco Boella

**Collaborateurs:** 8

**Relations:** CTI Start-up

## SCIENCE & ENVIRONNEMENT | Genève

[www.science-environnement.ch](http://www.science-environnement.ch)

**Développement durable.** Conseil et accompagnement pour la mise en place d'une politique de communication scientifique, de développement durable et de responsabilité sociale. Expertise scientifique pour l'évaluation des risques environnementaux liés à l'utilisation de produits chimiques...

**Faits marquants de l'année:** Accompagnement de multinationales françaises et suisses (cosmétique, agro-alimentaire, chimie). Mise en place de programmes techniques d'analyse de l'impact environnemental...

**Créée** en décembre 2007 par Dr Erwan Saouter  
**Dirigée** par le créateur

## SECU4 | Sierre

[www.secu4.com](http://www.secu4.com)

**Électronique.** Nouvelle parade contre la perte et le vol des objets de valeur, tels que Laptop, porte-monnaie, valises, etc. Le système fonctionne via le téléphone mobile. Il est composé d'un boîtier de la taille d'une carte de crédit qui est inséré dans l'objet à protéger et d'un petit programme inédit à télécharger sur le téléphone mobile. Le propriétaire reste ainsi connecté à ses objets et est averti sur son téléphone en cas de vol ou d'oubli de ceux-ci.

**Faits marquants de l'année:** 2<sup>e</sup> et 3<sup>e</sup> levées de fonds pour un total de CHF 800 000. Démarrage de la commercialisation du système BlueWatchDog. Nominée dans le top 100

européen de *Red Herring* des start-up les plus prometteuses.

**Créée** en février 2007 par Ralph Rimet

**Dirigée** par le créateur

**Collaborateurs:** 3

**Business model:** Développement et commercialisation de systèmes électroniques de protection des objets de valeur via les technologies sans fil.

**Prévision du CA pour 2008:** CHF 250 000

**Prévision du résultat pour 2008:** CHF -400 000

**Financement:** V.C., capitaux privés

**Relations:** Jade Invest, CCF, Sierre Région, FIT

### SENSIMED | Lausanne

[www.sensimed.ch](http://www.sensimed.ch)

**Technologies médicales.** A développé un système de monitoring en continu de la pression intraoculaire pour aider au traitement et à la détection du glaucome. Similaire à une lentille de contact souple, ce produit fournit le profil de pression sur 24 heures durant le sommeil et les activités quotidiennes. Il permet ainsi de déceler les pics de pression responsables de la progression du glaucome, difficilement décelables par les moyens traditionnels.

**Faits marquants de l'année:** A levé son premier tour de financement de CHF 8 millions auprès des capital-risqueurs européens. Cela a permis à la société de compléter son équipe avec des cadres de haut niveau, d'industrialiser son produit, de démarrer la validation clinique et réglementaire, et d'amorcer ses activités commerciales. Par ailleurs, la société a obtenu cette année le label de la CTI Start-up et a été finaliste du concours *Red Herring* 100.

**Créée** en 2003 par Dr Matteo Leonardi et Sacha Cerboni

**Dirigée** par Jean-Marc Wismer

**Collaborateurs:** 12

**Business model:** Ventes aux centres ophtalmologiques (2009).

**Financement:** Capital-risque

**Relations:** Vinci Capital, Wellington Partners, Blue Ocean Ventures

### SENSOMETRIX | Genève

[www.sensometrix.ch](http://www.sensometrix.ch)

**Biométrie.** Conçoit des solutions biométriques d'identification à forte valeur ajoutée pour le confort et la sécurité.

**Créée** en décembre 2006 par Adrien de Loës et Nicolas Rebetez

**Dirigée** par Nicolas Rebetez, Adrien de Loës, Guillaume du Pasquier

**Collaborateurs:** 3

**Financement:** Business Angels

**Relations:** CTI Start-up, OPI

### SIGNATERRE | Genève

[www.signa-terre.ch](http://www.signa-terre.ch)

**Energie.** Conseil en développement durable auprès des régies et des propriétaires de biens immobiliers. Accompagnement complet allant de la définition et mise en place de la stratégie en matière de développement durable, aux mesures, rapports et propositions d'amélioration énergétique des bâtiments. Développement d'outils informatisés permettant une rapide analyse du parc immobilier et des processus de décision.

**Faits marquants de l'année:** Une grande régie genevoise devenue client pilote, pour l'analyse de ses 600 bâtiments avec le logiciel ImmoLabel développé par la société.

**Créée** en 2008 par Olivier Ouzilou, Laurent Isoard

**Dirigée** par Laurent Isoard

**Collaborateurs:** 2,5

**Prévision du CA pour 2008:** CHF 250 000

**Prévision du résultat pour 2008:** CHF 50 000

**Relations:** Soutenu par GENILEM

### SMART NOSE | Marin (NE)

[www.smartnose.com](http://www.smartnose.com)

**Chimie analytique.** Analyse de composants volatils émis par des produits pour en déterminer les qualités et spécificités. Application dans des domaines allant depuis le Q/C dans l'agro-food jusqu'à des applications médicales et divers.

**Faits marquants de l'année:** Lancement du deuxième produit: une seringue de préconcentration vendable aussi bien aux clients existants qu'à ceux de la concurrence. Ouverture de plusieurs nouvelles représentations (Inde, Moyen-Orient, Chypre...)

**Créée** en juillet 2004 par Thierry Zesiger

**Dirigée** par Laurent Jospin

**Collaborateurs:** 3

**Business model:** Réseau de distribution.

**Prévision du CA pour 2008:** CHF 1 million

**Prévision du résultat pour 2008:** Equilibré

**Financement:** capital de proximité

### SMC - SWISS MEDICAL CARE | Lausanne

[www.swissmc.com](http://www.swissmc.com)

**Technologies médicales.** Développement et commercialisation de dispositifs d'administration de produits de contraste pour imagerie médicale, scanner tomodensitométrie (CT Scan) et IRM.

**Faits marquants de l'année:** Elargissement du réseau de distributeurs, renforcement de la position sur le marché nord-américain.

**Créée** en 2004 par Debiotech

**Dirigée** par Frédéric Neftel

**Collaborateurs:** 25

**Financement:** Privé

**Relations:** Debiotech et investisseurs privés

### SNOWPULSE | Verbier

[www.snowpulse.com](http://www.snowpulse.com)

**Sécurité.** Développement et commercialisation d'équipements personnels de sécurité pour les professionnels de la montagne et les amateurs.

**Faits marquants de l'année:** Quatre Awards à l'ISPO de Munich (la plus grande foire internationale sur les sports d'hiver). 2000 commandes pour la saison 2008-2009.

**Créée** en mars 2006 par Yan Berchten et CCF (aide cantonale)

**Dirigée** par le créateur

**Collaborateurs:** 3

**Business model:** B2B.

**Chiffre d'affaires 2007:** CHF 260 000

**Résultat 2007:** CHF -150 000

**Prévision du CA pour 2008:** CHF 1,2 million

**Prévision du résultat pour 2008:** CHF 100 000

**Financement:** Business Angels, banques, partenaires

**Relations:** CTI, CCF, CimArk

### SOL-R-FLEX | Châtel-St-Denis

**Energie.** Développement et commercialisation de collecteurs solaires thermiques flexibles pour le chauffage d'eau chaude sanitaire et de piscines.

**Faits marquants de l'année:** Développement d'un apprêt favorisant une intégration sur des toitures anciennes rénovées.

**Créée** en septembre 2006 par François Sugnaux et Bernard Bezençon

**Dirigée** par les créateurs

**Business model:** Développement technologique, production, puis distribution par réseau spécialisé.

**Relations:** Effort Fribourg

### SONARSOURCE | Genève

[sonar.codehaus.org](http://sonar.codehaus.org)

**Informatique.** Développement et commercialisation d'un logiciel open source permettant d'améliorer la visibilité de la qualité des développements de logiciels. Accompagne de manière proactive les équipes de développement dans leur démarche d'amélioration continue.

**Faits marquants de l'année:** Création de l'entreprise.

**Créée** en octobre 2008 par Olivier Gaudin, Freddy Mallet, Simon Brandhof

**Dirigée** par les créateurs

**Collaborateurs:** 4

**Business model:** Licences et support.

**Prévision du CA pour 2008:** CHF 30 000

### SPINETIX | Lausanne

[www.spinetix.com](http://www.spinetix.com)

**Technologie de l'information.** Vise le marché à forte croissance du Digital Signage. A créé une